

G

GAZETA  
NOS  
BAIRROSVILA  
NOVA

## RETIFICAÇÃO

■ **Projeto social.** Ao contrário do que informado pela Associação de Moradores de Vila Nova à reportagem do Gazeta nos Bairros, o projeto "Menino Bom de Bola" oferece apenas aulas de futebol de campo e é coordenado há dois anos pelo segurança Ronaldo da Silva Moreira, morador do bairro, e não pela entidade. São cerca de 180 meninos cadastrados. Doações de cestas básicas e materiais como chuteiras, bolas e uniformes podem ser entregues todos os dias, a partir das 16h30, no campo de futebol de Vila Nova, na Rua 3. As aulas do projeto são realizadas às segundas e quartas-feiras, e aos sábados, das 8h às 12h, mas os treinos estão suspensos até dezembro, porque o campo de futebol está sendo reformado.

■ [tmattos@redgazeta.com.br](mailto:tmattos@redgazeta.com.br)  
 ■ Fax: 3321-8765  
 ■ Tel.: 3321-8244  
 ■ Das 13h às 18h  
 ■ Rua Chafic Murad, 902, Ilha de Monte Belo, Vitória, ES. CEP: 29.050-901

AJ18479  
 JOSÉ MARIA DE BARROS/  
 PROFESSOR

## DAS ESTRADAS PARA O TATAME



**ORGULHO.** José Maria de Barros: "Mesmo sendo uma academia pequena e de bairro, já formei seis campeões brasileiros." FOTO:

GABRIEL LORDÉLLO

### IDADE NÃO SIGNIFICA RESTRIÇÕES PARA O PROFESSOR DE JUDÔ DE 82 ANOS. ELE JÁ ENFRENTOU ATÉ 70 HORAS DE ÔNIBUS PARA LEVAR ATLETAS A CAMPEONATOS

#### CIDA ALVES

Aos 82 anos, o professor de judô José Maria de Barros é um exemplo de disciplina e vitalidade. Fundador do Judô Clube Nippon, ele conta como consegue manter sua escola há mais de 30 anos formando campeões no bairro Vila Nova, em Vila Velha.

#### Como começou a sua trajetória de sucesso?

Sou professor de judô há mais de 40 anos. Antes eu era caminhoneiro. Na época que vivi em Curitiba, no Sul do país, comecei a praticar judô, aos 26 anos de idade.

Em 1959, vim morar no Espírito Santo e dei aulas em escolas como o Marista. Em 1970, fundei o Judô Clube Nippon. Fiquei sete anos no bairro da Glória e depois me instalei definitivamente em Vila Nova, onde estou há quase 30 anos. Hoje dou 10 aulas por semana e tenho cerca de 40 alunos de diversas idades.

#### Quais as dificuldades encontradas no caminho?

Já enfrentei 70 horas de ônibus para levar as delegações aos campeonatos. Não podia desanimar e nem deixar os alunos desanimarem. Para mim nunca existiu sa-

crifícios e sempre falei para os meus alunos lembrarem do sensei (professor) quando pensarem em desistir.

#### Quais conquistas o senhor destacaria na sua trajetória?

Mesmo sendo uma academia pequena e de bairro, já formei seis campeões brasileiros. A minha filha, Rosana Moraes de Barros, que considero uma das minhas melhores alunas em todos esses anos, conquistou 26 troféus, foi tricampeã brasileira e bicampeã sul-americana. Além de ter disputado um campeonato mundial. Nossa mais recente vitória foi o vice-campeonato Esta-

dual no ano passado, quando disputamos com outras 20 escolas, algumas delas com mais de 100 alunos.

#### E qual é a receita para todo esse sucesso?

Adotei para a minha vida a filosofia do judô. Consigo viver com pouco e procuro manter a minha mente jovem e saudável. Estando de bem conosco, conseguimos fazer do nosso trabalho o melhor. Hoje eu vivo para Deus, para minha família e para o judô.

#### Quais os planos para o futuro?

Continuar formando muitos atletas e campeões. Também procuro ajudar as pessoas a se inserirem na sociedade e desenvolverem mente e corpo saudáveis.



**KARLA FAÉ BOYNARD/  
COMERCIANTE**

# SIMPATIA CONQUISTOU OS CLIENTES

COMERCIANTE DIZ NA ENTREVISTA ABAIXO QUE O TRATAMENTO DIFERENCIADO OFERECIDO AOS CLIENTES É A RECEITA DO COMÉRCIO DE BAIRRO PARA ENFRENTAR AS GRANDES LOJAS

Com mais de 15 anos de existência, a farmácia Vila Nova é um dos comércios mais antigos do bairro. O carisma do fundador, Seu Carlinhos, ajudou a escrever a história de sucesso do estabelecimento, que virou uma tradição na família Farianelli. Quem conta mais detalhes é uma das filhas de seu Carlinhos, Karla Faé Boynard, 30 anos, que assumiu os negócios depois da morte do pai, no final do ano passado.

**Como começou a sua trajetória de sucesso?**

Tudo começou com Carlos Umberto Farianelli, meu pai, que depois de trabalhar muito tempo em farmácias de outros proprietários resolveu abrir seu negócio. No início da década de 1990, ele começou com uma loja pequena, na frente da nossa casa. Ficavam na farmácia meu pai e meu irmão. Ao mesmo tempo, papai decidiu trabalhar com revenda de mercadoria para outras farmácias. Ele trabalhava bastante. Era quase uma jornada tripla.

**Quais as dificuldades encontradas no caminho?**

Como acontece em todo comércio de bairro, às vezes a gente passava o dia inteiro sem vender nada. Até o negócio se firmar definitivamente, foram cerca de três anos de muito trabalho.

**Em algum momento pensou em desistir?**

Mesmo com todas as dificuldades o meu pai nunca pensou em desistir. E nem nós, os filhos, vamos fazer isso agora. Essa farmácia era um sonho do meu pai, que ele lutou até conseguir realizar.

**Qual a sua receita de sucesso?**

Acho que é o tratamento diferencial oferecido para o cliente. Aqui, conhecemos todos os clientes pelo nome. Acredito que essa seja a principal diferença entre os comércios de bairro e as grandes redes. O carisma e a experiência do meu pai fizeram com que nossa farmácia se tornasse referência no bairro.



**PERSISTÊNCIA.** Karla Boynard (E): “Às vezes, ficávamos o dia inteiro sem vender nada. Até o negócio se firmar, foram cerca de três anos de muito trabalho. FOTO: GABRIEL LORDÉLLO

**Quais os planos para o futuro?**

Estamos construindo uma loja própria, maior que a anterior. Agora que temos duas farmacêuti-

cas na família, eu e a minha irmã, estamos pensando em começar a trabalhar com manipulação de medicamentos.

## MERCADO IMOBILIÁRIO DE VILA NOVA

Fonte: Dilma Alves Farias, corretora. Creci 4197. Tel. 3032-0837 e 8111-0561.

**Casas (aluguel/média)**

2 quartos	R\$ 350,00 a R\$ 400,00
3 quartos	R\$ 400,00 a R\$ 500,00
4 quartos	R\$ 500,00 a R\$ 600,00

**Apartamentos (aluguel/média)**

Quarto e sala	R\$ 200,00 a R\$ 300,00
2 quartos	R\$ 300,00 a R\$ 350,00
3 quartos	R\$ 350,00 a R\$ 400,00
4 quartos	R\$ 400,00 a R\$ 500,00

Lojas	R\$ 350,00 a R\$ 800,00
Salas	R\$ 350,00 a R\$ 700,00

**Casas (vendas/média)**

2 quartos	R\$ 80 mil a R\$ 90 mil
3 quartos	R\$ 90 mil a R\$ 120 mil
4 quartos	R\$ 150 mil a R\$ 170 mil

**Apartamentos (vendas/média)**

Quarto e sala	R\$ 45 mil a R\$ 50 mil
---------------	-------------------------

2 quartos	de R\$ 50 mil a R\$ 60 mil
3 quartos	R\$ 60 mil a R\$ 70 mil
4 quartos	R\$ 70 mil a R\$ 80 mil

Lojas	R\$ 80 mil a R\$ 100 mil
-------	--------------------------

Salas	R\$ 60 mil a R\$ 70 mil
-------	-------------------------

Terreno (venda/média)	
Metro quadrado	R\$ 150,00